

SOUTHERN WIND: QUANDO L'ECCELLENZA ACCENDE LA PASSIONE

L'attuale crisi economica sembra premiare un'azienda come **Southern Wind**: in un contesto di crescente difficoltà economico/finanziaria, oggi chi prevale non è più il soggetto più potente ed aggressivo ma chi ha valori solidi e basi concrete. Sostanza e valori vivono una seconda giovinezza in un settore, la nautica da diporto, pesantemente colpito dalla crisi, ma nel quale la vela si distingue riaffermandosi con dignità. Nella vela infatti, ciò che lega i clienti ai produttori è la passione, che nella sua parte più razionale sa riconoscere e apprezzare la qualità ed affidabilità di costruzioni e di idee.

Southern Wind, cantiere Sudafricano specializzato nella produzione di yacht semi custom a vela dai 24 ai 36 metri, nei suoi 23 anni di attività, ha preferito rima-

nerne fedele alla sua vocazione originaria: contenere la capacità produttiva per consentire lo sviluppo del prodotto ed il controllo della qualità, costantemente garantita da una dimensione produttiva artigianale ma ad alto contenuto tecnologico.

Il focus su produzioni di mini-serie, consente al cantiere di lavorare su progetti unici di architettura navale che danno la possibilità al cliente di personalizzare la propria imbarcazione con diverse soluzioni legate alla distribuzione degli interni ed al design di coperta; un approccio questo che garantisce l'unicità di ciascun esemplare varato.

Il cantiere nasce nel 1991 dalla realizzazione del sogno del suo fondatore, l'Ingegnere Willy Per-

sico, Napoletano di nascita e Genovese di adozione, un uomo che ha sempre respirato aria di mare e che nei trent'anni precedenti a questa avventura ha sviluppato un'interessante carriera al comando di un importante gruppo armatoriale e petrolifero Genovese. Nel 1990 decide di costruirsi una barca a vela e per farlo sceglie un piccolo cantiere di Cape Town, in Sud Africa, al quale ordina la costruzione del suo progetto (un 72 piedi progettato da Ron Holland); l'anno successivo decide di rilevare l'attività, dando vita a Southern Wind Shipyard. Dopo un avvio in sordina, Southern Wind ottiene una progressiva espansione passando da 35 dipendenti a 260 e da 3000 a 14.000 metri quadri di superfi-

SOUTHERN
Wind



SW102 Almagores, Ph. Peter Schreiber, courtesy of Southern Wind Shipyard

cie coperta operativa. Con un ritmo di circa 3 barche costruite ogni anno, ad oggi Southern Wind Shipyard, di cui Persico è Presidente e CEO, ha realizzato ben 43 esemplari (da 22 a 35 mt), 16 dei quali nel range dei 100 piedi, segmento dove l'azienda è leader di mercato. Le ragioni alla base di questo successo, sono legate alla capacità di questi yacht di soddisfare le molteplici esigenze di **comfort** (grazie all'ampiezza dei volumi) di **eleganza** (garantita dal design tipicamente Italiano degli interni) e di **performance** (il dislocamento leggero rende queste barche di-

vertenti sia in crociera che in regata). La necessità di presidiare il mercato della nautica, laddove ha origine e si sviluppa, ha richiesto la presenza del cantiere anche in Europa, presenza fin dagli inizi assicurata da Pegaso Yacht Division, di cui Persico è a capo; una società che ha sede a Genova, uno degli hub più importanti del Mediterraneo e sede di tradizione nautica, che si occupa della fase preliminare di rapporto con il cliente fino alla vendita ed all'assistenza nei periodi successivi alla consegna.

More information on: www.sws-yachts.com
sales@pegasoyd.com +39 010 570 4035